



Explore Global Business Opportunities

Find the Best International Opportunities for Your Company

The free flow of capital, expertise, service and products; the increase in international partnering and trade finance options; and globalization have dramatically increased access to markets around the world – making it easier and less risky to explore international market expansion. Let Global Strategy help you find the best open innovation opportunities, partners and markets for your business.

Proven International Business Expertise

Our Global Consulting Network of business consulting firms is located throughout developed and emerging markets in over 60 countries. Whether you are seeking international partnerships, export sales, expansion to new markets, or open innovation opportunities, Global Strategy offers the expertise you need to connect with lucrative opportunities and increase your bottom line.

Open Innovation Consulting

- Develop strategies for systematically exploring external resources, knowledge and capabilities.
- Navigate relationships with companies, entrepreneurs, research centers, labs and governments.
- License or acquire new technologies, products, inventions and companies.

Market Development

- Evaluate international markets with the best business potential and lowest barriers to entry.
- Formulate and implement effective market entry, partnering, and sales strategies.
- Execute successful and long-term strategies to enter international markets.

Business Intelligence and Market Research

- Benefit from actionable information on market size, segments, trends, and distribution channels.
- Analyze targeted research on innovation opportunities, disruptive technologies and competitors.
- Access *under the radar* opportunities and empower your business with first mover advantage.

Global Strategy – Connecting you to global markets.

g l o b a l
strategy, inc.
International Business Development



Encuentra Oportunidades Comerciales Extranjeras

Descubre las Mejores Oportunidades Internacionales para la Empresa

La globalización ha incrementado el acceso a los mercados internacionales por el intercambio libre de capital, especialidad técnica, servicios, productos, y las opciones de financiación del comercio. Por eso, se hace más fácil y menos arriesgado explorar una expansión a los mercados extranjeros. Global Strategy es especialista en manejar la búsqueda de socios de negocio y nuevas innovaciones técnicas internacionalmente.

Éxito en el Negocio Internacional

Nuestra red de consultores de negocios internacionales (Global Consulting Network) tiene una presencia física en más de sesenta países en todo el mundo. Con este recurso especial de Global Strategy se puede realizar ventas nuevas en el extranjero, expansión a nuevos mercados, innovaciones técnicas adquiridas en el extranjero, y encontrar socios internacionales de negocio.

Consultor de Innovación Abierta

- Desarrolla estrategias para explorar sistemáticamente los recursos externos, conocimientos y habilidades.
- Maneja relaciones con compañías, empresarios, centros de investigaciones, laboratorios y gobiernos.
- Licenciar o adquirir nuevas tecnologías, productos, invenciones y compañías.

Fortalecer el Mercado

- Evaluar mercados internacionales que tienen una barrera de entrada mínima y mayor potencial de negocio.
- Formular e implementar una estrategia para entrar un mercado nuevo, asociaciones empresariales y ventas.
- Intenta desarrollar estrategias a largo plazo para entrar en los mercados internacionales más importantes.

Inteligencia Empresarial e Investigaciones del Mercado

- Gana de información como el tamaño y segmentos del mercado, tendencias, y cadenas de distribución.
- Analizar información y datos acerca de productos innovadores, tecnologías competitivas y competidores.
- Encuentra con raras oportunidades que otros no pueden identificar y toma la ventaja de ser el primero.

Global Strategy – Conectarse con Mercados Internacionales

g l o b a l
strategy, inc.
International Business Development