



# 您在商贸活动中最大化投资了吗？

## 商贸活动支持服务：增加流量和有成效的会谈

在赴展或参展，尤其是国际市场上的商贸活动，公司都会在时间、财力和人力方面作出重要投资。参展空间、促销、以及广告宣传就成了带来收益的代表性工具。尽管如此，当以生产效率和销售额为依据衡量时，结果往往不如预期。通过聚焦于有前景的客户或合作伙伴以及交易最优化的服务，让全球战略公司帮助您将参展回报最大化。

**受益：**与初审后有前景的候选商更多的有成效的会谈；达成交易和带来收益的更多机会；为客户量身定制并注重成果；以及灵活的费用结构。

## 积极应对贸易活动的经验

我们的专家顾问在会前、会中和会后提供支持服务。无论您是寻找新顾客、分销商、国际合作伙伴、出口销售，还是拓展或进入新市场，全球战略公司都会向您提供连接获利机遇和提高底线的专家意见。我们辨识、审查合格以及确认和您评判标准相符的能够提高贸易机会和交易的所有可能性候选。

## 会前服务

- 基于您的产品、技术、服务、市场和需求，形成量身定制的战略。
- 调研、评估并接近目标市场上的潜在顾客或合作伙伴。
- 在商贸活动中评审合格的候选者，交换信息并确认会谈事宜。

## 会中服务

- 概述客户员工和提供筛选后的候选者详细信息。
- 参加会谈并协助讨论和信息交换。
- 确保在行动计划和时间范围上和参与者达成共识。

## 会后服务

- 做出会谈报告，内容包括企业和市场商机的分析和排名，以及收入预测。
- 形成和实施针对每个企业的行动方案。
- 促进协商、协议审查和执行协议。

全球战略—连接您和国际市场

**global**  
**strategy, inc.**  
International Business Development

Global Strategy, Inc.

1073 Willa Springs Dr., Ste. 2013, Winter Springs FL 32708 USA • Tel +1.407.951.6750

info@consultgsi.com • www.consultgsi.com